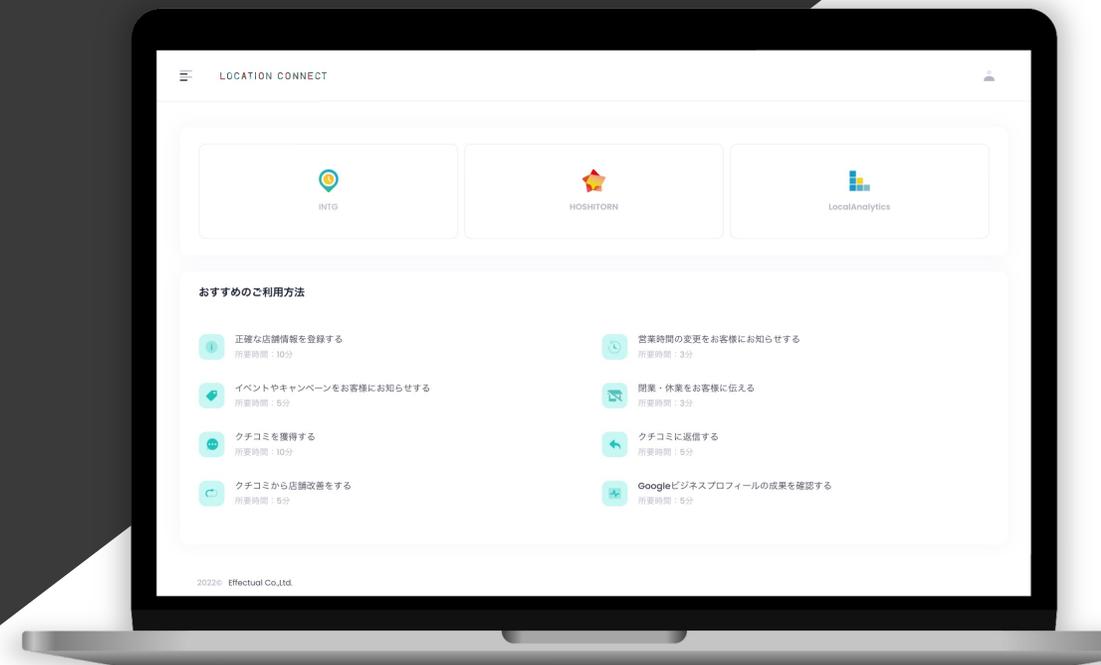


パートナー制度 Location Connectのご紹介



会社紹介

会社名	株式会社エフェクチュアル  effectual
設立	2014年11月25日
従業員数	44名（2023年4月30日時点）
所在地	東京都港区南青山3-4-7 第7SYビル5F
連絡先	https://effectual.co.jp/ TEL：03-6447-2175 FAX：03-6447-2965
資本金	389,834,880円（資本剰余金を含む）
役員	代表取締役CEO 田中倫明 取締役CTO/CPO 岩田泰明 取締役CFO 諸橋正崇 常勤監査役 辻雅実 監査役 紺野祐樹 監査役：立花隼 社外取締役 岩田松雄 社外取締役 高橋卓 <small>（元スターバックスジャパン株式会社 CEO） （元株式会社ヒューマントラスト 取締役）</small>
主要外部株主	東京理科大学イノベーション・キャピタル株式会社 ちばぎんキャピタル株式会社 株式会社エアトリ 株式会社モバイルコム 株式会社フューチャーリンクネットワーク
業務提携	弁護士ドットコム株式会社 アディッシュ株式会社 ログミー株式会社
所属団体	内閣府：地方創生SDGs 官民連携プラットフォーム  <small>地方創生 SDGs 官民連携 プラットフォーム 私たちは持続可能な開発目標（SDGs）を支援しています。</small>

Location Connectは新規顧客とリピート顧客の集客を
ワンストップで実現する店舗集客プラットフォームです。

店舗事業者向けにWEBマーケティングを
Location Connectで合理化することにより、
認知から集客まで一貫したWEB店舗集客を
実現することができます。



「Location Connect」は導入障壁を**最小化**しながら、
お客様の成果を**最大化**します。

1

低予算から まず始めることができる

部分的な機能を切り出して始められるため、**マーケティングに予算を確保しづらい店舗事業者**も始めやすい

2

コンサルタントが 内製化まで支援

コンサルタントによるノウハウをセットで提供するため、**「導入が進まない・成果がでない」**を解決できる

3

お客様の課題に合わせて プランをカスタマイズ

集客に費やす時間を確保できない方や部分的な施策実施にお困りの方向けに、**運用代行パッケージ**や**MEO対策**などお客様の課題に合わせたプランを用意

4

プロダクトのデザインが わかりやすい

ユースケース別で設計したモダンなデザインであるため、**直感的に使いやすい**

導入店舗数 **30,000** 店舗以上、様々な業界のクライアントにご導入頂いています。



※順不同、掲載許諾企業のみ掲載

エフェクチュアルが解決するパートナー様の課題

課題①

良質かつ手頃な
MEO対策サービスが見つからない



専門的なコンサルがつく
MEO対策パッケージ

課題②

提供しているMEO対策の
効率化と品質向上したい



LOCATION CONNECTで
MEO対策を強化

課題③

ストックモデルの
安定した収益源を確保したい

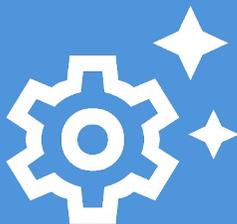


継続率の高いサブスクモデル
と高い紹介料で安定収益

専門的なコンサルがつくMEO対策パッケージ

顧客の個別要件に対応した最適な集客プランを、弊社のコンサルタントがご提案します。

プロダクト提供



- ✓ LOCATION CONNECT
- ✓ Chat BOTによる支援

内製化サポート



- ✓ システム導入支援
- ✓ 最新情報の配信
- ✓ 勉強会

初期構築支援



- ✓ Googleマイビジネスの初期構築代行
- ✓ ペルソナ設計

など

MEO対策



- ✓ キーワード設計
- ✓ MEO対策代行
- ✓ MEO対策レポート

など

運用代行



- ✓ キャンペーン代行
- ✓ 店舗情報登録代行
- ✓ 運用代行レポート

など

ツール提供

最小コストでWEB集客のサービス導入したい店舗事業様向け

初期構築支援とノウハウと合わせたツール提供

お試して始めて集客効果がでた場合に、将来的に内製化も考えている店舗事業様向け

運用代行によるフルプライスパッケージ

マーケティング活動に時間が避ける人員がいなく、WEB集客をまるごとコンサルタントに任せたい店舗事業様向け

集客プラン

MEO対策の提供レベルを上げるための**パートナー様向けの機能**が揃っています。
～代表的な機能をご紹介します～

レポート発行機能



重要指標を直観的に表示し、
一つのURLで簡単に共有。

キーワード解析機能



店舗情報とキーワード入力で
最適なキーワードを自動調査。

MEO対策機能



一括情報更新と情報改ざん防止、
さらにクチコミ獲得とSNS連携に
よる集客支援。

弊社の受注まで**手厚い販売支援**とSaaSの**サブスクリプションモデル**で
継続性の高い収益を実現します。

受注率の向上

手厚い販売支援

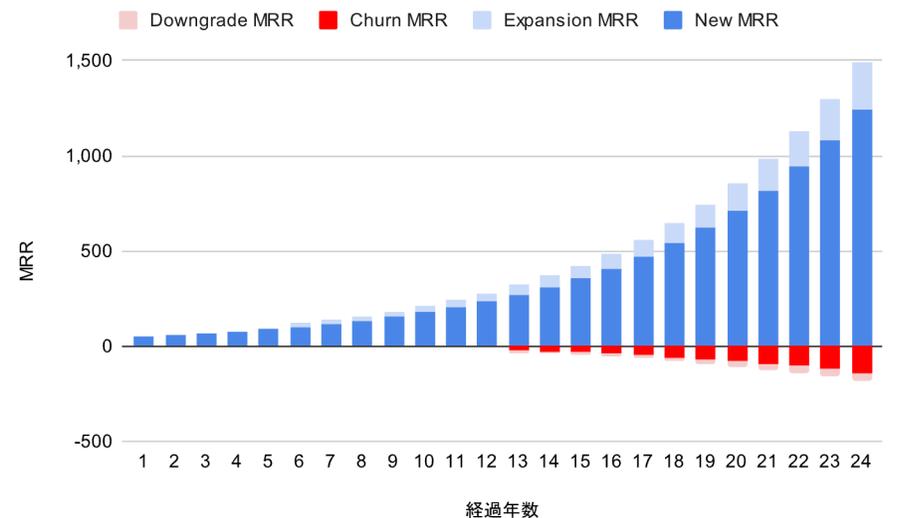
- パートナーさま向けに勉強会やコンテンツ提供いたします。
- 弊社の営業がクロージングに同席しサービスについて説明させていただきます。

継続率の高さ

サブスクリプションモデル

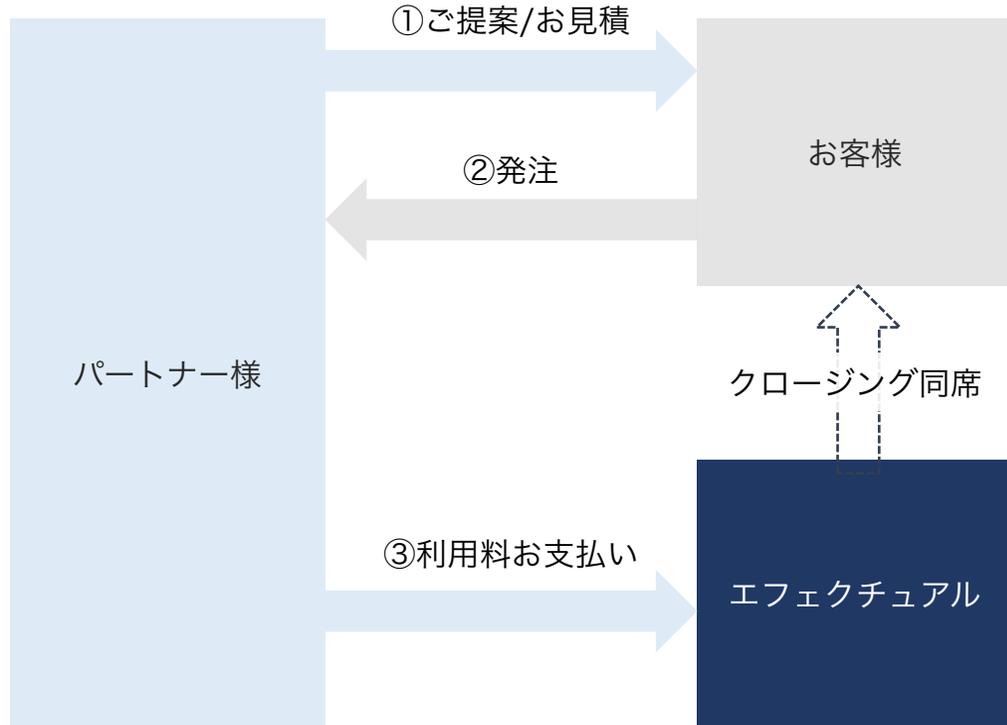
- 高い継続率でコンスタントに売上を積み上げることができます。

継続性の高い収益

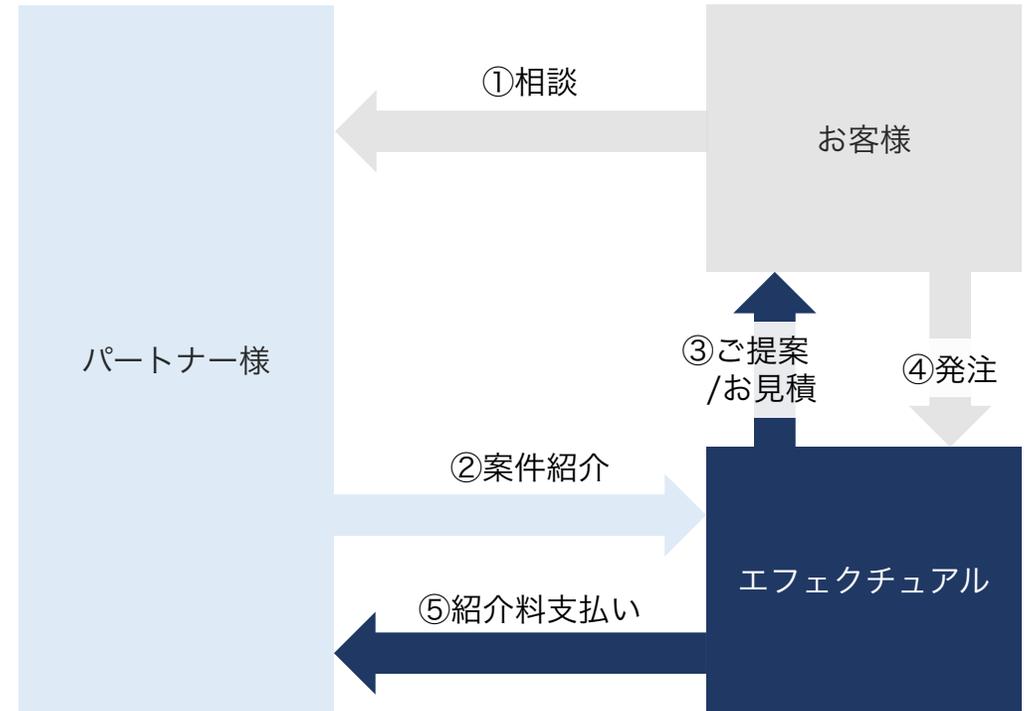


パートナー制度について

自社サービスの一環としてお客様にご提供いただく
販売パートナー



お客様をご紹介いただく
紹介パートナー



パートナー制度の詳細

	自社サービスの一環としてお客様にご提供いただく 販売パートナー	お客様をご紹介いただく 紹介パートナー
月額利用料 卸率	お問い合わせください	—
月額紹介料率	—	お問い合わせください
対応	お客様へのご提案 申込書類の回収(契約)	案件紹介（お客様情報の共有） 紹介料の請求書発行
サポート内容	営業資料の提供 LOCATION CONNECT活用セミナー サポートコンテンツ提供 販売促進勉強会 クロージング同席	営業資料の提供 LOCATION CONNECT活用セミナー サポートコンテンツ提供 販売促進勉強会
備考	システムデータ連携のご相談も承ります。	—

パートナー制度 契約の流れ

問い合わせ

ご要望をヒアリングさせていただき、展開方法をすり合わせます。

審査・契約締結

パートナー契約を締結し、審査を行います。

オンボーディング

サービス理解のため、研修を行います。

ご紹介・販売開始

専任の担当者が、継続的にサポート致します。

よくある質問

Q 紹介料は受注した店舗の契約月のみ発生しますか？

それとも契約期間中は継続的に発生し続けるのでしょうか？

A 契約期間中は紹介料が発生し続けますので、安定的なストック報酬が望めます。

紹介料率など詳細については、お問い合わせください。

Q パートナー制度の契約にはどのような条件がありますでしょうか？

A 当社規定による社内審査を行います。競合サービスを提供されている企業様はお断りする事があります。

予めご了承ください。

Q サービス理解を深めた上で販売したいのですが、サポートなどありませんか？

A 当社はパートナー様がサービスを販売しやすいよう、サービスに関連するたくさんの有益情報を共有する勉強会を実施しております。また、営業同行も実施していますので、競合優位性や効果的な訴求点などサービス理解を大きく深めることができますので、ご安心ください。

LOCATION CONNECTのパートナープログラムにご興味をお持ちの方はぜひご相談ください。

電話からお問い合わせ

03-6447-2175

平日 10:00-19:00

WEBサイトからお問い合わせ

<https://partner.location-connect.net/>

LOCATION CONNECT パートナー制度のサイトより
資料請求・お問い合わせできます。

無料相談会を開催しております。MEO対策や集客のお悩みのかたもお手軽にお申し込みください。